



Functie: Medewerker verkoop binnendienst (open voor eenieder)
Vanaf: 26 juli
Standplaats: Breda
Dienstverband: Bepaalde tijd 16 - 32+ uur

ORGANISATIE

Real Life Gaming maakt theatrale ervaringen waarin bezoekers de kans krijgen om de hoofdrol te spelen in hun eigen avontuur. We creëren levensechte werelden waar deelnemers keuzes maken en acties uitvoeren die normaal gesproken alleen weggelegd zijn voor personages in films en videogames. Dit doen we met behulp van acteurs die levensechte karakters neerzetten in een realistische setting. Zo spelen de Prison Escape producties zich af in echte, leegstaande gevangenissen.

Als aanvulling in onze organisatie zijn wij op zoek naar iemand die ons salesteam komt versterken!

WAT GA JE DOEN?

Als inbound sales medewerker ben je het aanspreekpunt van alle zakelijke klanten en zorg je ervoor dat zoveel mogelijk bedrijven met hun personeelsleden tickets boeken voor onze shows. Vol enthousiasme overtuig jij de hoofd-boeker en help jij hen door de klantreis vanaf het eerste telefoontje tot de laatste orderbevestiging. Na het gehele proces ben jij degene die contact houdt met je klant over de ervaring die ze hebben meegemaakt en om het contact warm te houden voor een nieuwe order.

Met jouw communicatieve en commerciële houding weet jij aanvragen om te zetten in een definitieve boeking en deze tot een perfecte uitvoer te brengen. Dit doe je door (potentiële) klanten met enthousiasme te adviseren en te informeren over de mogelijkheden van onze shows en producten. Daarnaast houd je het contact met geïnteresseerde bedrijven warm, zodat je ze op het juiste moment kan voorzien van informatie en kan overtuigen om over te gaan op kopen.

WAAR ZIJN WE NAAR OP ZOEK?

We zoeken een energieke persoonlijkheid, iemand die gedreven wordt door resultaat. Een sociaal persoon die het leuk vindt om mensen te helpen en goed kan overtuigen is gemaakt voor deze functie!

Andere belangrijke competenties voor de functies zijn:

- Commerciële denkwijze
- Vlekkeloos in spraak en schrift, in de Nederlandse en Engelse taal
- Oplossingsgericht
- Volhardend
- Gevoel voor verantwoording
- Assertief
- Begripvol en zakelijk wanneer nodig

Je beschikt tenminste over mbo4 of hbo werk- en denkniveau. Je hebt 1 tot 3 jaar aantoonbare ervaring in een servicegerichte functie. Ervaring in het werken met verkoop-technieken en google workspace is een pré.

WAT BIEDEN WIJ?

- Een creatieve werkomgeving waar ruimte is om te groeien.
- Een uitdagende baan in een dynamische en informele werksfeer.
- Open communicatie en een inclusieve werksfeer binnen het team.
- Gedreven collega's in een hecht team die elkaar in een breed scala versterken en inspireren.
- Startende 16 uur en vanaf september de mogelijkheid om te groeien naar fulltime.
- Mogelijke reiskosten worden vergoed.
- Thuiswerken is mogelijk.
- Laptop en telefoon van de zaak.
- Een salaris van € 2150,- bruto op basis van 40 uur per week.
- Met bonus mogelijkheid bij goede prestatie.

CONTACT

Heb je interesse in deze functie en wil je kennis maken? Stuur je motivatie + cv voor 2 juli naar hr@reallifegaming.com. Op 8 juli vinden de eerste online gesprekken plaats. De tweede gesprekken zijn live en vinden plaats op 15 juli.



PRISON ESCAPE

[Meer info](#)

[Bekijk Trailer](#)

PRISON ESCAPE ONLINE

[Meer info](#)

[Bekijk Trailer](#)